

Denti

Ci si registra sul sito, si invia una richiesta e si ottiene un preventivo

In media i prezzi sono più bassi del 30% rispetto a quelli di mercato

Noi abbiamo provato, con risultati soddisfacenti. Ma non sempre è così

Il boom della cura low cost ma attenti agli sconti record

ANNAMARIA MESSA

Non siamo ancora alle offerte last minute ma poco ci manca. Per estrazioni, cure, protesi e impianti, riduzioni dal 30 al 50 per cento rispetto al mercato. Con la promessa di materiali e servizi di qualità, orari comodi, pagamenti su misura, persino tisane e buoni parrucchieri. E senza andare all'estero. L'odontoiatria low cost made in Italy viaggia su internet. Sedi al nord e al centro, meno al sud.

Ma come funziona? Abbiamo fatto una prova, in Puglia, e il risultato è stato soddisfacente. Primi contatti on-line, con pseudonimi su Mydentista.it (Direcimport, www.mydentista.it). La formula è tipo eBay: ci si registra gratis, si indica che cosa serve, rispondono con consigli e preventivi gli specialisti di zona. Si sceglie, e solo dopo paziente e dentista conoscono le rispettive identità. Lo studio è ben attrezzato, personale paramedico preparato, dentisti scrupolosi, competenza, cortesia, igiene. La prima visita è gratis, ma c'è un costo di mediazione di 48 euro che dovrebbe pagare il dentista e che in

Spesso la prima visita è gratis. Ma a volte il cliente paga le spese di mediazione

realtà viene scaricato sul paziente. Alla fine il conto è comunque più basso di almeno il 30% rispetto ai prezzi di mercato.

Attenzione, però, anche ai prezzi troppo bassi. «Sono sospetti i preventivi con prestazioni gratuite e compensi troppo bassi rispetto all'Andi e al vecchio tariffario dell'Ordine — spiega Vito Tomasichio, uno dei professionisti di Bari di Mydentista.it — dovrebbero essere le associazioni di categoria a proporre un tariffario concordato». Proposta che però non convince l'Andi. «È una questione complessa — precisa il presidente Roberto Callioni — che tocca la libera professione. Si può fare qualcosa solo localmente».

l'igiene orale e ablazione del tartaro gratis. «Le tariffe, in media la metà rispetto a quelle di mercato, sono calcolate su base regionale, le procedure standardizzate, i servizi con certificazione di qualità internazionale», sottolinea

Walter di Fulvio, presidente Ansoc.

Ma ancora attenti, avverte Callioni: «Il low cost deve far riflettere. Non può risolversi nel fare lavorare giovanilaureati a 20 euro l'ora né nel mettere al pa-

ziente una resina cinese, facendola passare per ceramica. Una corona cinese costa 30 euro trasporto compreso, un'italiana 300. È costosa l'odontoiatria di qualità, non il dentista».

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Tra i primi low cost, Vital Dent (srl spagnola, www.vitaldent.com). Centri odontoiatrici sulla strada, come in negozi, aperti fino alle 21, finanziamenti agevolati, gratuita la prima visita, ortopanoramica a uso interno e preventivo. Prezzi on line per The Smile Factory (Odontocard, www.smilefactory.it) con franchising in Lombardia, Piemonte, Emilia, Toscana, Roma, Sicilia. Al paziente anche ombrelli di cortesia e piove, libri, angolo bambini, tisana rilassante, piega dal parrucchiere.

Infine Programmaboccasana (cooperativa di dentisti Ansoc, www.programmaboccasana.it) che prevede insegnamento del-

IL CONFRONTO



PRIMA VISITA (ca. 100 euro)*

mydentista.it
22,96 euro o gratis a seconda dei dentisti
programmaboccasana gratis (comprende ablazione tartaro)
the smile factory gratis
tariffario sociale Andi 80 euro



ESTRAZIONE (ca. 130 euro)*

mydentista.it
70 euro
programmaboccasana 42 euro
the smile factory 65 euro
tariffario sociale Andi 60 euro



IMPIANTO OSTEOINTEGRATO (ca. 1250 euro)*

mydentista.it
812,06
programmaboccasana 800 euro
the smile factory 1070 euro
tariffario sociale Andi voce non prevista



CORONA FISSA IN LEGA PREZIOSA E CERAMICA (ca. 850 euro)*

mydentista.it
573,53
the smile factory 630
tariffario sociale Andi voce non prevista

* Prezzo medio della prestazione